

De Grote Clubactie 2020

Verantwoord loten verkopen tijdens de coronacrisis


De financiële impact van het coronavirus op het verenigingsleven is groot. **Extra inkomsten** zijn hard nodig, juist nu! **Al bijna 50 jaar** is de Grote Clubactie er om verenigingen steun te bieden in de werving van financiën. Zaterdag 19 september 2020 start de lotenverkoop voor verenigingen, waarbij **80%** van de opbrengst direct naar de clubkas gaat! Hoe wij dit op een **verantwoorde manier** organiseren, lichten we in onderstaand overzicht toe per verkoopmethode.

80%
gaat naar
de club

Algemene richtlijnen:

- We volgen de richtlijnen van de Rijksoverheid. Actuele informatie lees je op rivm.nl.
- Je kunt je bestelling gewoon plaatsen. Er bestaat de mogelijkheid deze later kosteloos te annuleren.

Schrijf je vereniging in via clubactie.nl/inschrijven en blijf zo op de hoogte van het laatste nieuws.

| Verkoopmethodes |  Verkoopboekje |  Online |  Superlot |  Papieren lot |
|---|---|--|--|--|
| <p>Scan de QR-code voor de video met een overzicht van alle methodes.</p>  | <p>Via het verkoopboekje kun je nu ook online loten verkopen!</p> <ul style="list-style-type: none"> • Op de voorzijde van het boekje staan een online verkooplink en grote QR-code, die verkopers kunnen delen of kopers op afstand kunnen scannen. • De online verkochte loten zijn gekoppeld aan de verkoper van de club, de voor- en teamnaam staan namelijk in het systeem. Zo kun je ook online bijhouden hoeveel loten ieder lid verkoopt! | <p>De online verkoopmethode is vernieuwd:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Maak als vereniging eenvoudig je online verkooppagina aan en deel deze met (oud)leden en supporters via WhatsApp, e-mail, website en social media. • Daarnaast hebben alle leden straks automatisch een persoonlijke online verkooppagina! | <p>Het Superlot kan nu ook eenvoudig online worden verkocht aan bedrijven en seniorenteams.</p> | <p>Stimuleer kopers zoveel mogelijk om online te betalen via een eigen betaalverzoek.</p> <p>Of vraag kopers gepast te betalen en bedenk een creatief middel waar ze het geld in kunnen doen (bijvoorbeeld een bakje of spaarpot).</p> |
| <p>Tips</p> <p>Algemene tip: gebruik de volledige verkoopperiode.</p> | <ul style="list-style-type: none"> • Verkoop loten binnen de directe (familie)kring. Uit onderzoek blijkt dat verkopers dit altijd al het meeste doen! • Deel de verkooplink met familie, vrienden en burens via WhatsApp, e-mail en social media. • Ga je langs de deuren? Bel dan aan, leg je boekje klaar en neem 1,5 meter afstand. Laat de koper zoveel mogelijk online met zijn telefoon een lot kopen of anders zijn eigen pen gebruiken. | <ul style="list-style-type: none"> • Deel als lid van de vereniging jouw verkooplink met familie, vrienden en burens via WhatsApp, e-mail en social media. | <ul style="list-style-type: none"> • Benader bedrijven of sponsoren telefonisch of per e-mail om te vragen of ze een Superlot willen kopen en stuur ze vervolgens de verkooplink. | <ul style="list-style-type: none"> • Je kunt ook later de loten overhandigen of ze in een envelop door de brievenbus doen. |
| Inzet van de verkoper |  |  |  |  |
| Opbrengst voor de club |  |  |  |  |

Ga voor meer informatie naar clubactie.nl

Heb je vragen? Mail ons via info@clubactie.nl of bel 013 - 4552825.